



URZĄD STATYSTYCZNY W GDAŃSKU

Opracowania sygnalne



Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych w województwie pomorskim w 2010 r.

W 2010 r. w województwie pomorskim 3394 podmioty gospodarcze (3393 w 2009 r.), prowadzące księgi rachunkowe, w których liczba pracujących przekracza 9 osób, sporządziły bilans i rachunek zysków i strat za 2010 r. w ramach rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw. Jednostki sektora prywatnego stanowiły 95,1% tej zbiorowości (podobnie jak w 2009 r.). Z ogólnej liczby jednostek 67,9% przypadało na jednostki o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, 27,2% na jednostki o liczbie pracujących od 50 do 249 osób i 4,9% na jednostki o liczbie pracujących powyżej 249 osób (w 2009 r. wartości te wyniosły odpowiednio 67,6%, 27,6% i 4,9%).

W 2010 r. badane przedsiębiorstwa uzyskały korzystniejsze niż w 2009 r. wyniki finansowe. Osiągnięte przez nie przychody z całokształtu działalności wyniosły 151,1 mld zł i były o 9,7% wyższe niż w 2009 r. W strukturze przychodów z całokształtu działalności 59,5% stanowiły przychody ze sprzedaży produktów (wytworów i usług), a 36,9% przychody ze sprzedaży towarów i materiałów. W ogólnej wartości przychodów z całokształtu działalności 70,8% stanowiły obroty uzyskane przez jednostki sektora prywatnego. Natomiast w podziale według rodzajów prowadzonej działalności największe przychody z całokształtu działalności osiągnięto w przemyśle (79,9 mld zł) oraz w sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (44,7 mld zł).

Koszty uzyskania przychodów osiągnęły wartość 143,6 mld zł i były o 10,1% wyższe od poniesionych w 2009 r. Na jednostki sektora prywatnego przypadało 70,6% kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności.

Wyższe przychody z całokształtu działalności wpłynęły na poprawę wyniku na działalności gospodarczej, który w badanym okresie ukształtował się na poziomie 7,5 mld zł (wzrost o 2,9% w porównaniu z 2009 r.). Wynik ten w 75,5% wypracowany był przez jednostki sektora prywatnego.

Tabl. 1. Przychody, koszty i wyniki na działalności gospodarczej

Wyszczególnienie	2009	2010			
		ogółem	sektor		w % ogółem
			publiczny	prywatny	
		w mln zł			
Przychody z całokształtu działalności	137708,0	151101,8	44057,4	107044,4	70,8
W tym przychody netto ze sprzedaży produktów (wytworów i usług), towarów i materiałów	131653,6	145651,6	42221,2	103430,4	71,0
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	130450,7	143632,2	42225,1	101407,1	70,6
W tym koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów	125418,4	138690,7	40906,8	97783,9	70,5
Wynik finansowy na działalności gospodarczej	7257,3	7469,6	1832,3	5637,3	75,5
Zyski nadzwyczajne	21,1	54,2	42,9	11,3	20,8
Straty nadzwyczajne	23,1	40,8	31,6	9,2	22,5
Wynik finansowy brutto	7255,3	7483,0	1843,6	5639,4	75,4
Zysk brutto	8571,6	8636,4	1893,4	6743,0	78,1
Strata brutto	1316,3	1153,4	49,8	1103,6	95,7
Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto	1152,3	1100,9	213,2	887,7	80,6
W tym podatek dochodowy	1151,6	1100,9	213,2	887,7	80,6
Wynik finansowy netto	6103,0	6382,1	1630,4	4751,7	74,5
Zysk netto	7398,2	7493,0	1682,5	5810,5	77,5
Strata netto	1295,2	1110,9	52,1	1058,8	95,3

Wynik finansowy brutto zwiększył się z 7,3 mld zł w 2009 r. do 7,5 mld zł w 2010 r., natomiast nieznacznie zmniejszyła się kwota obowiązkowych obciążeń wyniku finansowego (o 4,5%), a wynik finansowy netto (po odjęciu tej kwoty) wyniósł 6,4 mld zł, tj. o 4,6% więcej niż przed rokiem. W badanym okresie zysk netto wykazało nieco mniej przedsiębiorstw niż przed rokiem (79,1% wobec 79,4% w 2009 r.).

W 2010 r. w województwie pomorskim pogorszeniu w stosunku do odnotowanych przed rokiem uległy podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Przychody z całokształtu działalności rosły wolniej niż koszty ich uzyskania (odpowiednio o 9,7% i 10,1%), co przełożyło się na wzrost wskaźnika poziomu kosztów o 0,4 pkt. procentowego do poziomu 95,1%. Mniej korzystne niż przed rokiem okazały się również wskaźniki rentowności obrotu (brutto i netto), które zmniejszyły się o 0,3 i 0,2 pkt procentowego i wyniosły odpowiednio 5,0% i 4,2%. Nieznacznie zmniejszył się wskaźnik płynności finansowej I stopnia, który ukształtował się na poziomie 36,6% (wobec 37,7% w 2009 r.) oraz wskaźnik płynności finansowej II stopnia – 99,9% (101,0% w poprzednim roku).

Tabl. 2. Podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2009	2010		
		ogółem	sektor	
			publiczny	prywatny
w %				
Wskaźnik poziomu kosztów	94,7	95,1	95,8	94,7
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,3	5,0	4,2	5,3
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,4	4,2	3,7	4,4
Wskaźnik płynności I stopnia	37,7	36,6	35,3	37,0
Wskaźnik płynności II stopnia	101,0	99,9	91,4	103,0

Wartość aktywów badanych podmiotów na dzień 31 grudnia 2010 r. wyniosła 124,4 mld zł, co oznacza wzrost w stosunku do poprzedniego roku o 10,1%. Aktywa trwale stanowiły 60,9% ogółu, a aktywa obrotowe – 39,1%.

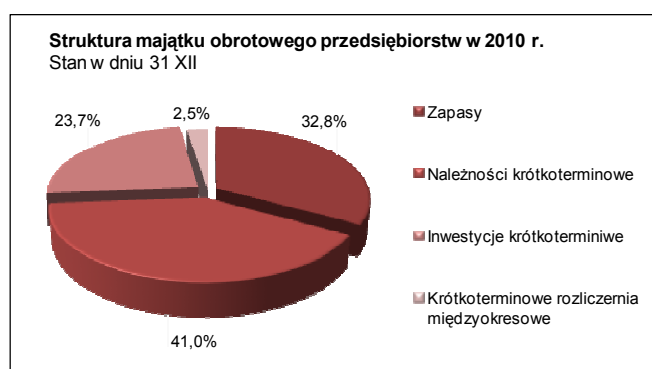
Aktywa trwale netto osiągnęły wartość 75,7 mld zł (69,4 mld zł w 2009 r.), w tym

w sektorze prywatnym znajdowało się 58,6% wartości majątku.

Według stanu w końcu grudnia 2010 r. aktywa obrotowe pomorskich przedsiębiorstw objętych badaniem wyniosły 48,7 mld zł, tj. o 11,6% więcej niż przed rokiem. Aktywa te w większości koncentrowały się w jednostkach sektora prywatnego (74,2%). Wartość zapasów w ciągu roku wzrosła o 16,0% i wyniosła 16,0 mld zł. Największą część aktywów obrotowych stanowiły należności krótkoterminowe – 41,0% (20,0 mld zł) i w porównaniu z 2009 r. ich udział nieznacznie zmniejszył się (o 0,2 pkt procentowego), przy wzroście wartości o 11,0%.

W skali roku zwiększyły się również inwestycje krótkoterminowe i krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe pomorskich przedsiębiorstw (odpowiednio o 7,8% i 5,2%).

W strukturze pasywów 48,7% stanowiły kapitały (fundusze) własne, a 51,3% – zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.



Kapitały (fundusze) własne badanych przedsiębiorstw wyniosły na koniec 2010 r. 60,5 mld zł, w tym 65,0% przypadało na jednostki sektora prywatnego (wobec 57,2 mld zł i 63,9% w 2009 r.).

Zobowiązania pomorskich przedsiębiorstw w grudniu 2010 r. wyniosły łącznie 53,5 mld zł, przy czym zobowiązania długoterminowe w ciągu roku zwiększyły się o 23,2%, a krótkoterminowe – o 10,9%. W ogólnej kwocie zobowiązań krótkoterminowych blisko połowę (47,5%) stanowiły zobowiązania z tytułu dostaw i usług.

Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności krótkoterminowych w grudniu 2010 r. wyniosła 159,6% i nie zmieniła się istotnie w porównaniu z 2009 r.