



Wyniki finansowe przedsiębiorstw w województwie pomorskim w 2004 r.

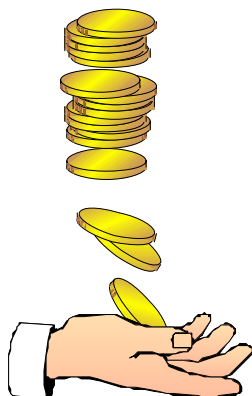
W województwie pomorskim 2773 podmioty gospodarcze prowadzące księgi rachunkowe sporządziły bilans i rachunek zysków i strat za 2004 r. w ramach rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw, przy czym 94,3% tej zbiorowości stanowiły jednostki sektora prywatnego (w 2003 r. odpowiednio: 2763 i 93,8%). Z ogólnej liczby jednostek 65,7% (1821) przypadało na jednostki o liczbie pracujących do 49 osób, 29,4% (815) na jednostki o liczbie pracujących od 50 do 249 osób i 4,9% (137) na jednostki o liczbie pracujących powyżej 249 osób (w 2003 r. udziały te wynosiły odpowiednio: 66,4%, 28,8% i 4,8%).



Badane przedsiębiorstwa uzyskały znacznie korzystniejsze wyniki finansowe w stosunku do wyników uzyskanych w 2003 r. Osiągnięte przez nie przychody z całokształtu działalności wyniosły 77,5 mld zł i były o 19,3% wyższe niż w 2003 r. W ich strukturze 65,5% stanowiły przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług), a 30,0% przychody ze sprzedaży towarów i materiałów. Przychody uzyskane przez jednostki sektora prywatnego stanowiły 75,7% ogółu i kształtowały się na poziomie 58,7 mld zł.

Koszty uzyskania przychodów osiągnęły wartość 73,3 mld zł i były wyższe o 17,2% od notowanych w 2003 r. Na jednostki sektora prywatnego przypadło 75,4% kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności.

Wyższe przychody z całokształtu działalności wpłynęły na poprawę wyniku na działalności gospodarczej przedsiębiorstw. W badanym okresie ukształtował się on na poziomie 4,3 mld zł (wzrost o 67,7% w porównaniu z 2003 r.) i w 80,7% wypracowany był przez jednostki sektora prywatnego. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto (0,6 mld zł) zmniejszyły się w stosunku do 2003 r. o 0,1 mld zł, a wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 3,6 mld zł wobec 1,7 mld zł rok wcześniej, przy wzroście zysku netto o 51,9% i ograniczeniu straty netto o 46,8%. W badanym okresie zysk netto wykazało 95,2% przedsiębiorstw (71,7% w 2003 r.).



Tabl.1. Przychody, koszty i wyniki na działalności gospodarczej

Wyszczególnienie	2003	2004				w % ogółem
		ogółem	sektor			
			publiczny	prywatny		
		w mln zł				
Przychody z całokształtu działalności	64968,2	77534,7	18813,9	58720,8	75,7	
W tym przychody netto ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług), towarów i materiałów	62532,7	74022,2	18076,3	55945,9	75,6	
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	62516,5	73272,4	17993,4	55279,0	75,4	
W tym koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów	59756,6	70395,0	17492,7	52902,3	75,2	
Wynik finansowy na działalności gospodarczej	2541,7	4262,3	820,5	3441,8	80,7	
Zyski nadzwyczajne	30,6	24,3	13,7	10,6	43,6	
Straty nadzwyczajne	24,4	8,9	2,1	6,8	76,1	
Wynik finansowy brutto	2457,9	4277,7	832,1	3445,6	80,5	
Zysk brutto	3442,4	4810,0	959,6	3850,4	80,0	
Strata brutto	984,5	532,3	127,5	404,8	76,1	
Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto	718,8	649,1	199,9	449,2	69,2	
w tym podatek dochodowy	689,3	621,9	186,5	435,4	70,0	
Wynik finansowy netto	1739,5	3628,6	632,2	2996,4	82,6	
Zysk netto	2739,5	4161,1	759,3	3401,8	81,8	
Strata netto	1000,4	532,5	127,1	405,4	76,1	

W stosunku do 2003 r. odnotowano poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno - finansowych. Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 94,5% (wobec 96,2% przed rokiem), wskaźnik rentowności obrotu brutto 5,5% (wobec 3,8%), a rentowności obrotu netto 4,7% (wobec 2,7%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wzrósł z 22,9% w 2003 r. do 27,2% w omawianym okresie, a wskaźnik płynności finansowej II stopnia odpowiednio z 87,2% do 92,3%.

Tabl. 2. Podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2003	2004		
		ogółem	sektor	
			publiczny	prywatny
Wskaźnik poziomu kosztów	96,2	94,5	95,6	94,1
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	3,8	5,5	4,4	5,9
Wskaźnik rentowności obrotu netto	2,7	4,7	3,4	5,1
Wskaźnik płynności I stopnia	22,9	27,2	30,0	26,4
Wskaźnik płynności II stopnia	87,2	92,3	98,2	90,8

Poziom sprzedaży na eksport - 16,0 mld zł, był wyższy niż przed rokiem o 28,4%, a jego udział w przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółem zwiększył się z 19,9% w 2003 r. do 21,6% w 2004 r.

Wartość aktywów badanych podmiotów na dzień 31 grudnia 2004 r. wyniosła 54,8 mld zł, z tego 58,5% stanowiły aktywa trwałe, a 41,5% aktywa obrotowe.

Aktywa trwałe netto osiągnęły wartość 32,1 mld zł, z czego w sektorze prywatnym znajdowało się 74,9% majątku, a w sektorze publicznym 25,1%.

Aktywa obrotowe wyniosły 22,7 mld zł i w większości (78,3%) koncentrowały się w sektorze prywatnym. W ich ogólnej wartości dominowały należności krótkoterminowe - 10,9 mld zł oraz inwestycje krótkoterminowe - 4,5 mld zł. Zapasy i krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe wyniosły odpowiednio 6,8 mld zł i 0,6 mld zł.

W strukturze pasywów 55,0% stanowiły kapitały (fundusze) własne, a 45,0% zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitały własne badanych przedsiębiorstw wyniosły na koniec 2004 r. 30,1 mld zł, i w 74,9% należały do jednostek sektora prywatnego.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania w końcu badanego okresu kształtowały się na poziomie 24,6 mld zł, w tym zobowiązania krótkoterminowe wyniosły 17,0 mld zł, zobowiązania długoterminowe - 5,1 mld zł, a wartość rezerw na zobowiązania - 1,2 mld zł. W ich strukturze zdecydowanie dominowały zobowiązania krótkoterminowe - 69,0%.

